

INFORMAȚII PERSONALE

Ionut Dohot



Sexul Masculin | Naționalitatea română

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

26/08/2014–01/03/2019

Specialist Achizitii

Imeva East Europe SRL, Bucuresti (România)

- Planificarea si coordonarea departamentului logistic, administrativ si de achizitii, organizarea transportului intern si extern, negocierea, implementarea si verificarea contractelor cu transportatorii
- Organizarea importuri de marfa
- Stabilirea relatiilor de colaborare pe termen lung cu partenerii, clientii, beneficiarii in probleme contractuale
- Rezolvarea in timp a problemelor administrative neprevazute
- Urmărirea situatiei soldurilor la clienti si furnizori
- Gestionarea BO/fila CEC si înregistrarea in banca la data scadenta

26/01/2011–10/04/2014

Manager vanzari si marketing

SC Munposan SRL, Bucuresti (România)

- Demersurile necesare pentru realizarea de contracte si legaturi cu posibili beneficiari ai serviciilor companiei, cu alte persoane fizice si juridice, in cele mai avantajoase conditii. Urmărirea derularii in bune conditii a contractelor incheiate
- Coordonarea eficientă a personalului din subordine și respectarea de către acesta a reglementărilor interne
- Responsabil de relatia contractuala cu Casa de Asigurari de Sanatate a Municipiului Bucuresti : intocmire dosare contractari, intocmire raportari, corespondenta, negocieri
- Activitate de relatii publice prin realizarea unei interfete intre companie si potentiali clienti
- Reprezentarea firmei in relatie cu Casa de Asigurari de Sanatate, Directia de Sanatate Publica, Ministerul Sanatatii, Renar, Conas.
- Coordonarea parcului auto din dotare (service, asigurari, consumabile)
- Realizarea de studii de produs pentru alegerea furnizorilor
- Dezvoltarea relatiilor de colaborare cu medicii de familie/ specialisti

01/08/2008–23/01/2011

Consilier Vanzari auto - Renault, Dacia

SC Condorul SA Calarasi - Dealer Dacia Renault, Calarasi (România)

- Contact direct si permanent cu clientii,
- Identificarea potentialilor clienti persoane fizice si/sau juridice – activitati de prospectare,
- Stabilirea intalnirilor pentru a oferi potentialilor clienti sprijin calificat pentru planificarea financiara, incheiere contracte, intocmire dosare leasing, intocmire acte aditionale (RCA, Casco, procese verbale predare primire),
- Preluarea si gestionarea informatiilor legate de potentialii clienti,
- Activitati specifice de vanzare automobile: realizare portofoliului de clienti (baze de date),
- Consiliere in alegerea modelului, prezentari si Drive testuri,
- Deplasari in teritoriul arondat,

- Actiuni post vanzare,

01/01/2006–30/07/2008

Delivery Agent/ Sales Agent

Toyota Romania, Bucuresti (România)

Prezentarea produselor si identificarea nevoilor clientilor, perfectarea contractelor de vanzare-cumparare autoturisme Toyota si Lexus, intocmirea si emiterea facturilor proforma aferente achizitionarii de autoturisme de catre clienti, verificarea si supervizarea comenzilor de autoturisme pana la livrarea acestora catre clienti, mentinerea contractelor cu societatile comerciale de leasing, mentinerea contactelor cu totii clienti, dezvoltarea segmentului de piata incredintat, mentinerea si dezvoltarea relatiilor cu potentialii clienti, asigurarea prezentei si vizibilitatii produselor companiei; participarea la instruirea si pregatirea in tehnici de vanzare consultativa si relatii profesionale cu clientii in domeniul auto, instruirea si pregatirea

in vederea promovarii produselor companiei.

01/09/2008–10/12/2011

Agent Asigurari

Groupama Asigurari

- Contractarea, incheie si reinnoieste contractele de asigurare

- Se preocupa de incasarea la scadenta a ratelor de prima, urmatoare celei dintai, in vederea continuarii raporturilor de asigurare

- Desfasoara activitate de promovare si popularizare a produselor de asigurare pe care societatea le vinde

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

01/10/2016–15/06/2019

Licentiat in Stiinte Administrative

Universitatea Athenaeum - Facultatea de Administratie Publica, Bucuresti (România)

Administratie Publica

01/10/2000–30/06/2004

Universitatea Spiru Haret - Facultatea de Educatie Fizica si Sport, Bucuresti (România)

Facultatea de Educatie Fizica si Sport - fara licenta

15/09/1996–20/07/2000

Diploma Bacalaureat

Liceul Tehnologic Transporturi Auto, Calarasi (România)

- Disciplina Informatica- Atestat Informatica

18/02/2011–18/04/2011

Certificat - Inspector Resurse Umane

Absolute School, Bucuresti (România)

Inspector Resurse Umane

COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e)

română

Limbile străine

	ÎNȚELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
italiană	B2	B1	B1	B1	B1
engleză	B2	B1	B1	B1	B1

Niveluri: A1 și A2: Utilizator elementar - B1 și B2: Utilizator independent - C1 și C2: Utilizator experimentat
Cadrul european comun de referință pentru limbi străine

Competențe de comunicare - bune abilitati de comunicare dobandite in urma experientei mele
 - Initiativa, planificare, administrare, spirit de echipa, spirit de analiza si sinteza, tenacitate, perseverenta, confidentialitate

Competențe organizaționale/manageriale - bune competente organizationale dobandite de-a lungul carierei

Competențele digitale

AUTOEVALUARE				
Procesarea informației	Comunicare	Creare de conținut	Securitate	Rezolvarea de probleme
Utilizator experimentat	Utilizator experimentat	Utilizator experimentat	Utilizator experimentat	Utilizator experimentat

Competențele digitale - Grilă de auto-evaluare

Permis de conducere B

INFORMAȚII SUPLIMENTARE

Cursuri - Cursuri de pregatire si instruire sustinute in cadrul grupului Toyota:
 - Cursuri privind tehnologia 4x4 la Toyota si Lexus,
 - Cursuri de vanzari (Tehnici de vanzare consultativa)
 - Cursuri specifice de produs privind gama de modele, Toyota si Lexus
 - Cursuri privind politica companiei (Toyota Way)